



## Regionalny Kierownik Sprzedaży TS (Technology Solutions)

Miejsce pracy: Śląskie, Dolnośląskie, Małopolskie  
nr ref. TS/07/2018

### Jako Regionalny Kierownik Sprzedaży TS będziesz odpowiedzialny/a za:

- nawiązywanie i utrzymywanie jak najlepszych relacji z partnerami vendorowymi, z którymi BNP Paribas Leasing Solutions współpracuje w ramach programów partnerskich,
- aktywny udział w kształtowaniu strategii rozwoju linii biznesowej Technology Solutions,
- sprzedaż produktów finansowych (najem, leasing) klientom końcowym.

### Aplikuj do nas, jeśli wyróżnia Cię:

- dobra znajomość rynku IT i Office Equipment,
- doświadczenie w pracy na podobnym stanowisku (w instytucji finansowej lub u producenta),
- umiejętność budowania i utrzymywania trwałych relacji biznesowych,
- innowacyjność i dynamika w działaniu,
- gotowość do częstych podróży służbowych (prawo jazdy kat. B),
- doskonała organizacja pracy,
- znajomość języka angielskiego na poziomie umożliwiającym swobodną komunikację.

### Dołączając do naszego zespołu zyskujesz:

- szansę pracy w rozpoznawalnej firmie finansowej, która jest częścią międzynarodowej Grupy BNP Paribas
- stabilne zatrudnienie w ramach umowy o pracę
- przyjazną atmosferę i otwartą kulturę organizacyjną
- lektoraty z j. angielskiego lub francuskiego
- elastyczne godziny pracy / pracę zdalną
- bonus uzależniony od wyników pracy
- prywatną opiekę medyczną w Enel-Med
- kartę sportową Multisport
- ubezpieczenie na życie
- imprezy integracyjne

Zainteresowane osoby prosimy o przesłanie ofert zawierających CV  
klikając w przycisk [aplikowania](#)